

# Préparer sa levée de fonds

**3**  
mois

## Une formation unique sur 3 mois pour préparer sa levée de fonds

### 1. COMPRENDRE LES IMPACTS POSITIFS ET NÉGATIFS DE SON ENTREPRISE

- Définition de l'impact
- Impacts positifs et négatifs
- Efficacité d'impact
- Théorie du donut
- Impacts sociaux et environnementaux
- Référentiels d'impact

### 2. DÉFINIR SON INTENTIONNALITÉ

- Définition de l'intentionnalité
- Raison d'être
- Mission
- Théorie du changement

### 3. METTRE EN PLACE UN PROCESSUS DE MESURE ET GESTION D'IMPACT

- Processus de gestion d'impact
- Identification des impacts
- Qualification des impacts
- Construction du plan de mesure
- Outils de mesure d'impact
- Pilotage de l'impact

### 4. ELABORER UNE PROPOSITION DE VALEUR À IMPACT

- Définition de la proposition de valeur
- Value Proposition Canvas
- Spécificités de la proposition de valeur à impact

### 5. MAÎTRISER LES ENJEUX DE SON MARCHÉ

- Définition du marché
- Business model Environment
- Étude de la demande
- Étude de l'offre

### 6. CONSTRUIRE SON MODÈLE D'AFFAIRES À IMPACT

- Définition du modèle d'affaires
- Circular Canvas
- Innovation par le modèle d'affaires

### 7. DÉFINIR SA STRATÉGIE COMMERCIALE

- Éléments clés
- Momentum
- Produit
- Objectifs & Plans d'actions

### 8. VALORISER LE CAPITAL HUMAIN

- Contexte
- Récit fondateur
- Description de l'équipe
- Table de capitalisation
- Organisation

### 9. DÉFINIR SON MODE DE GOUVERNANCE

- Définition de la gouvernance
- Formes juridiques
- Labels et agréments
- Partage du pouvoir
- Partage de la valeur

### 10. RÉALISER SES PRÉVISIONNELS

- Définition d'un prévisionnel
- Décomposition des hypothèses
- Prévisionnel d'activité
- Prévisionnel financier
- Prévisionnel d'impact

### 11. SYNTHÉISER SON PROJET POUR LES INVESTISSEURS

- Structure Pitch Deck
- Structure Mémo investisseurs
- Bonnes pratiques de rédaction
- Vidéo de présentation



## OBJECTIFS DE LA FORMATION

- COMPRENDRE CE QU'EST L'IMPACT D'UNE ENTREPRISE
- MAÎTRISER LES OUTILS CLÉS DE LA GESTION D'IMPACT
- CONSTRUIRE DES PRÉVISIONNELS FINANCIERS ET D'IMPACT DE QUALITÉ
- RÉDIGER SON BUSINESS PLAN IMPACT
- DÉFENDRE SON PROJET D'ENTREPRISE FACE À DES INVESTISSEURS



## LIVRABLES

- PITCH DECK IMPACT
- MÉMO INVESTISSEURS
- PRÉVISIONNELS FINANCIERS ET IMPACTS
- PRÉSENTATION VIDÉO DE VOTRE PROJET



Cette formation, survenue juste avant ma levée de fonds, m'a permis de redimensionner mon offre, d'affiner mon pitch investisseurs et de mieux me préparer pour le CES de Las Vegas

**Oliver BARTS**  
Fondateur, Green System Automotives



**Accès au E-learning**  
soit environ 15h de formation



**Fiches pratiques** de la session de formation



**9 ateliers INDIVIDUELS** d'1h30  
soit 13h30 d'accompagnement



Accès à des **sessions mensuelles** de **Q&A** (questions/réponses)



**Pitch d'entrainement** devant des investisseurs

**Une formation intensive sur 3 mois pour préparer sa levée de fonds**

**50%**

de remise pour la.e 2<sup>ème</sup> apprenant.e du même projet

Vous avez besoin d'être accompagné.e pour aller plus loin à l'issue de la formation

**190 €** HT/mois

Pour 1h30 d'accompagnement individuel par mois et l'accès au E-learning



**Coût total 1 250 €** HT/mois **soit 3 750 €** HT

## Financement

Cette formation est destinée aux créateurs ou repreneurs d'activité. Elle peut être financée par :

- le CPF ([moncompteformation.gouv.fr](http://moncompteformation.gouv.fr))
- l'OPCO (opérateurs de compétences) de votre entreprise
- Pôle Emploi (sous réserve de l'acceptation de votre dossier par votre conseiller)



Calculez votre prise en charge



La certification qualité a été délivrée au titre la ou des catégories d'actions suivantes :  
Action de formation



Pour profiter de nos formations, vous devez impérativement disposer du matériel suivant :

- un ordinateur
- un micro
- une webcam
- une connexion internet

Egalement, si vous êtes en situation de handicap, merci de contacter notre référente [diane@riveneuve.eu](mailto:diane@riveneuve.eu)



Programme détaillé



04 84 49 64 67